

DOI Content (fr)

Cette page montre le contenu complet. Chaque Partie sera chargée et accomplie séparément.

DOI Partie 1: Exigences obligatoires**FITFEC Exigences obligatoires****DOI Nom:****DOI Identifier****DOI Description:****1.1 Potentiel de réduction des gaz à effet de serre**

Le projet pourrait jouer un rôle de premier plan pour aider le gouvernement de l'Ontario à atteindre les objectifs de réduction des gaz à effet de serre (GES) fixés dans son Plan d'action sur les changements climatiques.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.2 Emplacement du candidat

Le candidat est une société constituée en Ontario ou au Canada avec établissement stable en Ontario.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.3 Emplacement du projet

Le projet proposé sera mis en œuvre en Ontario.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.4 Partenaires stratégiques

Les ententes avec les partenaires stratégiques essentiels à la mise en œuvre du projet ont été conclues avant le dépôt de l'analyse de rentabilité.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond ou répondra au critère

1.5 Niveau de maturité technologique (NMT)

La technologie utilisée dans le cadre du projet satisfait au moins aux critères du niveau 5 sur l'échelle NMT.

informations supplémentaires[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.6 Niveau de maturité en vue de la commercialisation (NMC)

Le candidat satisfait au moins aux critères du niveau 3 sur l'échelle NMC.

informations supplémentaires[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.7 Approbations relatives à la sécurité et à la réglementation

Les approbations relatives à la sécurité ou à la réglementation requises pour le déploiement des technologies à la base du projet ont été reçues, et les preuves à l'appui se trouvent dans l'analyse de rentabilité.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond ou répondra au critère

1.8 Propriété intellectuelle

Le candidat possède ou possédera assurément les droits lui permettant de commercialiser les technologies à la base du projet. Ces droits doivent s'appliquer à l'ensemble de la province, mais préférentiellement aussi hors de ses frontières.

[\[Sélectionner\]](#)

Ne répond pas au critère

Répond ou répondra au critère

1.9 Échéancier

L'échéancier de réalisation du projet de démonstration est de moins de deux ans.

[Sélectionner]

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.10 Montant demandé

Le montant demandé se situe entre 250 000 \$ et 5 000 000 \$.

[Sélectionner]

Ne répond pas au critère

Répond au critère

1.11 Engagements de financement

Au moment du dépôt de son analyse de rentabilité, la société candidate démontre qu'elle a obtenu un engagement de financement d'autres sources que le gouvernement de l'Ontario couvrant au moins 50 % des coûts admissibles du projet, l'aide gouvernementale étant fixée à 66 %.

[Sélectionner]

Ne répond pas au critère

Répond ou répondra au critère

1.12 État de la demande

La déclaration d'intérêt et l'analyse de rentabilité doivent être dûment remplies, et transmises avant la date et l'heure limites, et respecter les exigences décrites dans les lignes directrices de présentation.

[Sélectionner]

Ne répond pas au critère

Répond ou répondra au critère

DOI Partie 2: FITFEC Renseignements sur l'organisation et la personne-ressource

Renseignements sur l'organisation et la personne-ressource

DOI Nom:

DOI Identifier

DOI Description:

2.1 Nom de la personne-ressource du candidat

Inscrivez le nom de la personne-ressource pour la présente demande.

2.2 Adresse courriel de la personne-ressource du candidat

Inscrivez l'adresse courriel de la personne-ressource.

2.3 Numéro de téléphone de la personne-ressource du candidat

Inscrivez le numéro de téléphone de la personne-ressource.

2.4 Titre de la personne-ressource du candidat

Inscrivez le titre ou le rôle de la personne-ressource.

2.5 Organisme candidat

Inscrivez la raison sociale de l'organisme qui soumet la présente demande.

2.6 Type d'organisme

Indiquez à quel type d'organisme le candidat appartient..

Société

2.7 Nom commercial

Inscrivez le nom commercial de l'organisme candidat (même s'il est identique à la raison sociale).

2.8 Adresse municipale de l'organisme

Inscrivez l'adresse de l'organisme.

2.9 Ville

Inscrivez le nom de la ville.

2.10 Province, territoire ou étate

Inscrivez le nom de la province, du territoire ou de l'état.

2.11 Code postal

Inscrivez le code postal.

2.12 Pays

Inscrivez le pays.

2.13 Numéro de téléphone de l'organisme

Inscrivez le numéro de téléphone de l'organisme.

2.14 Principale catégorie de produit ou de technologie

à partir de la liste suivante, choisissez la principale visée de votre produit ou de votre technologie.

- [Sélectionner]
- Technologie habitante
- Réduction des émissions de carbone, de GES ou de substances toxiques
- Réacheminement des déchets
- Conservation des ressources (p. ex., eau)
- Conservation d'énergie
- Production d'énergie renouvelable : éolien
- Production d'énergie renouvelable : solaire
- Production d'énergie renouvelable : héliothermie
- Production d'énergie renouvelable : géothermie
- Production d'énergie renouvelable : biocarburant
- Production d'énergie renouvelable :hydro
- Production d'énergie renouvelable : auto
- Capture et utilisation du CO2
- Autre

2.15 Niveau de maturité technologique au début du projet

Précisez le niveau de maturité technologique au début du projet.

informations supplémentaires

- [Sélectionner]
- NMT 1. Observation et signalement des principes de base
- NMT 2. Formulation du concept technologique ou de l'application
- NMT 3. Critique analytique et expérimentale ou validation du concept
- NMT 4. Validation du composant ou de la maquette en laboratoire
- NMT 5. Validation du composant ou de la maquette dans un environnement pertinent
- NMT 6. Démonstration d'un modèle ou d'un prototype du système ou du sous-système dans un environnement pertinent
- NMT 7. Démonstration du prototype de système dans un environnement opérationnel
- NMT 8. Achèvement et validation du système réel au moyen d'essais et de démonstrations
- NMT 9. Mise à l'épreuve du système réel lors des opérations

2.16 Niveau de maturité technologique à la fin du projet

Précisez le niveau de maturité technologique pour l'année de la fin du projet.

informations supplémentaires

- [Sélectionner]
- NMT 1. Observation et signalement des principes de base
- NMT 2. Formulation du concept technologique ou de l'application
- NMT 3. Critique analytique et expérimentale ou validation du concept

NMT 4. Validation du composant ou de la maquette en laboratoire
 NMT 5. Validation du composant ou de la maquette dans un environnement pertinent
 NMT 6. Démonstration d'un modèle ou d'un prototype du système ou du sous-système dans un environnement pertinent
 NMT 7. Démonstration du prototype de système dans un environnement opérationnel
 NMT 8. Achèvement et validation du système réel au moyen d'essais et de démonstrations
 NMT 9. Mise à l'épreuve du système réel lors des opérations

2.17 Niveau de maturité en vue de la commercialisation au début du projet

Précisez le niveau de maturité en vue de la commercialisation au début du projet.

informations supplémentaires

[Sélectionner]

NMC 1. Démarrage
 NMC 2. Préfinancement, autofinancement de l'expansion
 NMC 3. Entreprise opérationnelle – financement de l'expansion en place
 NMC 4. Entreprise opérationnelle – bonne posture financière à la suite de l'expansion
 NMC 5. Incursion dans le créneau initial ou sur les marchés locaux – recherche de partenaires pour accroître la portée
 NMC 6. Implantation solide sur les marchés initiaux – ententes de distribution nationale en place
 NMC 7. Implantation solide hors des marchés initiaux – ententes de distribution continentale en place
 NMC 8. Implantation solide sur les marchés continentaux – ententes de distribution mondiale en place
 NMC 9. Implantation solide sur les marchés mondiaux – évaluation des occasions de diversifier les projets ou les services

2.18 Niveau de maturité en vue de la commercialisation à la fin du projet

Précisez le niveau de maturité en vue de la commercialisation pour l'année de la fin du projet.

informations supplémentaires

[Sélectionner]

NMC 1. Démarrage
 NMC 2. Préfinancement, autofinancement de l'expansion
 NMC 3. Entreprise opérationnelle – financement de l'expansion en place
 NMC 4. Entreprise opérationnelle – bonne posture financière à la suite de l'expansion
 NMC 5. Incursion dans le créneau initial ou sur les marchés locaux – recherche de partenaires pour accroître la portée
 NMC 6. Implantation solide sur les marchés initiaux – ententes de distribution nationale en place
 NMC 7. Implantation solide hors des marchés initiaux – ententes de distribution continentale en place
 NMC 8. Implantation solide sur les marchés continentaux – ententes de distribution mondiale en place
 NMC 9. Implantation solide sur les marchés mondiaux – évaluation des occasions de diversifier les projets ou les services

2.19 Financement total du projet

Inscrivez le montant total du financement du projet (toutes les sources).

0

2.20 Montant demandé au FITFEC

Inscrivez le montant demandé au FITFEC.

0

2.21 Emplacement principal du projet

Inscrivez l'emplacement principal du projet.

2.22 Autres emplacements pour le projet

Inscrivez dans l'espace ci-dessous les emplacements secondaires du projet, le cas échéant.

2.23 Historique de l'organisme

À partir du menu déroulant, indiquez le nombre d'années d'existence de l'organisme. Dans l'encadré, faites un bref historique de ce dernier (maximum 300 mots).

[Sélectionner]

Less than 2 years
 2-5 years
 5-9 years
 10-15 years
 More than 15 years

2.24 Taille de l'organisme

Pour chacune des catégories ci-dessous, indiquez la réponse qui s'applique le mieux à votre organisme.

Revenues : / Recettes <\$100K ☐ \$100K-\$1M ☐ \$1M-\$10M ☐ \$10M-\$100M ☐ \$100M-\$1B ☐ >\$1B ☐

Number of local employees in Ontario : /Nombre d'employés locaux <50 ☐ 50-100 ☐ 100-500 ☐ 500-1000 ☐ 1000-10000 ☐ >10000 ☐

Number of global employees : /Nombre d'employés dans le monde <50 ☐ 50-100 ☐ 100-500 ☐ 500-1000 ☐ 1000-10000 ☐ >10000 ☐

2.25 Activités de l'organisme candidat

Faites un bref résumé des activités du candidat, notamment l'endroit où il exerce ses activités, ses produits, ses installations, ses canaux de distribution et sa position dans la chaîne d'approvisionnement pertinente. Limitez la réponse à 300 mots.

2.26 Historique sur le plan des recettes

Inscrivez les recettes des derniers exercices financiers en dollars canadiens, sans virgules, les signes monétaires ou les espaces. Si sans objet, laissez la valeur « 0 » par défaut.

Total Revenues / Recettes totales

2014	2015	2016	2017
0	0	0	0

2.27 Historique de rentabilité

Choisissez l'énoncé ci-dessous qui reflète le mieux l'historique de rentabilité de votre organisme.

[Sélectionner]

Les états financiers n'affichent aucun profit depuis la fondation de l'entreprise

Les états financiers affichent des pertes pour au moins une année récente

Les états financiers affichaient initialement des pertes, mais une rentabilité constante dans les dernières années

Les états financiers affichent une rentabilité constante depuis la fondation de l'organisme

2.28 Bilan de l'organisme candidat

Choisissez ci-dessous l'énoncé qui reflète le mieux le bilan actuel de l'organisme, d'après les états financiers les plus récents.

[Sélectionner]

Le bilan affiche un fonds de roulement négatif, l'organisme a des lignes de crédit limitées ou est en retard dans le remboursement de ces dernières ou à risque de l'être

Le bilan affiche un fonds de roulement modeste, et l'organisme dispose d'une légère marge de manœuvre avec ses lignes de crédit

Le bilan affiche un fonds de roulement positif, et l'organisme dispose de suffisamment de marge de manœuvre avec ses lignes de crédit pour assumer au moins 50 % des coûts totaux du projet dans les 12 premiers mois

Le bilan affiche un fonds de roulement positif important, et l'organisme dispose de suffisamment de marge de manœuvre avec ses lignes de crédit pour assumer la totalité des coûts du projet dans les 12 premiers mois

2.29 état de la vérification des états financiers

Choisissez ci-dessous l'énoncé qui reflète le mieux le statut de la vérification des états financiers de l'organisme.

[Sélectionner]

Les états financiers de l'organisme n'ont jamais été vérifiés ou examinés par un expert-comptable

Les états financiers les plus récents de l'organisme ont été examinés par un expert-comptable

L'organisme est en mesure de fournir les états financiers examinés par un expert-comptable pour au moins deux années

Les états financiers les plus récents de l'organisme ont été vérifiés par un expert-comptable

L'organisme est en mesure de fournir les états financiers vérifiés par un expert-comptable pour au moins deux années

2.30 Financement du projet en fonction des recettes de l'organisme

Choisissez ci-dessous l'énoncé qui reflète le mieux le ratio entre le financement total proposé et les recettes totales de l'organisme dans le plus récent exercice financier.

[Sélectionner]

Le financement total du projet équivaut à plus de 100 % des recettes de l'organisme enregistrées dans le plus récent exercice financier

Le financement total du projet équivaut à 50 % ou plus des recettes de l'organisme enregistrées dans le plus récent exercice financier.

Le financement total du projet équivaut à moins de 50 % des recettes de l'organisme enregistrées dans le plus récent exercice financier

Le financement total du projet équivaut à moins de 25 % des recettes de l'organisme enregistrées dans le plus récent exercice financier

DOI Partie 3: Renseignements sur le projet**FITFEC Renseignements sur le projet**

A. Survol du projet

3.1 Survol du projet

Décrivez brièvement le projet. Limitez la réponse à 500 mots.

3.2 Objectifs et produits livrables du projet

Décrivez les objectifs et les produits livrables du projet. Limitez la réponse à 500 mots.

3.3 Nécessité d'un projet de démonstration

Expliquez pourquoi vous croyez qu'un projet de démonstration est nécessaire pour les technologies à la base du projet. Limitez la réponse à 250 mots.

3.4 Résultats du projet

Décrivez les résultats anticipés du projet et les avantages pour l'organisation. Limitez la réponse à 250 mots.

B. Survol du plan de projet

3.5 Survol du plan de projet

Décrivez le plan de projet. Limitez la réponse à 300 mots.

3.6 Échéancier et étapes du projet

Résumez les phases et les étapes phares du projet ainsi que les échéances connexes en prenant soin d'indiquer les objectifs, les produits livrables et la durée; de plus, pour chaque étape phare, indiquez la date cible et les critères qui serviront à évaluer l'avancement du projet. Limitez la réponse à 500 mots.

3.7 Activités de commercialisation pendant le projet

Résumez les activités qui auront cours durant le projet pour préparer la commercialisation. Limitez la réponse à 250 mots.

3.8 Plans d'après-projet

Si le projet s'avère une réussite, quelles seront les prochaines étapes? Résumez votre vision sur ce qui devrait arriver une fois le projet terminé. Limitez la réponse à 250 mots.

3.9 Présentation générale de l'équipe de projet

Nommez les principaux membres de l'équipe de projet, précisez leur rôle et indiquez en quoi leur expérience leur permet de l'assumer. Limitez la réponse à 1 000 mots.

3.10 Mesures du rendement du projet

Résumez les paramètres qui seront évalués chaque trimestre tout au long du projet pour veiller à l'avancement du projet et à et l'atteinte des objectifs. Limitez la réponse à 300 mots.

C. Partenaires stratégiques et intervenants

3.11 Partenaires stratégiques

Nommez les organismes partenaires du projet. Décrivez brièvement chacun d'entre eux et indiquez les motifs de leur participation au projet, et les rôles dans le cadre du projet et des activités subséquentes. Fournissez le nom, le titre, l'adresse courriel et le numéro de téléphone professionnel des personnes-ressources responsables de superviser leur participation. Limitez la réponse à 500 mots.

3.12 Autres intervenants dans le projet

Nommez tout autre intervenant communautaire ou institutionnel qui participera au projet ou aux activités subséquentes, ou sur qui ces derniers risquent d'avoir une incidence. Limitez la réponse à 250 mots.

3.13 Résultats pour les partenaires stratégiques et les intervenants

Décrivez les résultats et les avantages anticipés pour les partenaires stratégiques et les intervenants. Limitez la réponse à 250 mots.

D. Détails sur le plan de projet

3.14 Sommaire des coûts du projet

Résumez les coûts du projet en fonction des catégories ci-dessous. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales. Si sans objet, laissez la valeur « 0 » par défaut.

Direct Labour / main-d'œuvre directe	2018 0	2019 0	Total: 0
Direct Materials / matières directe	2018 0	2019 0	Total: 0
Subcontracts / sous-contrats	2018 0	2019 0	Total: 0
Equipment and Machinery / équipement et machinerie	2018 0	2019 0	Total: 0
Overhead / frais généraux	2018 0	2019 0	Total: 0
Other Eligible Costs / autres coûts admissibles	2018 0	2019 0	Total: 0
Total Général:	2018 total: 0	2019 total: 0	Total: 0

3.15 Sommaire du financement du projet

Résumez le financement obtenu pour le projet en fonction des catégories ci-dessous. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales. Si sans objet, laissez la valeur « 0 » par défaut.

Your company / votre organisme	2018 0	2019 0	Total: 0
Project partners / votre organisme	2018 0	2019 0	Total: 0
Province of Ontario - LCIF / votre organisme	2018 0	2019 0	Total: 0
Other government sources / votre organisme	2018 0	2019 0	Total: 0
Other - specify below / autre - préciser ci-dessous	2018 0	2019 0	Total: 0
Total Général:	2018 total: 0	2019 total: 0	Total: 0

Autres commentaires:

PA

E. Risques associés au projet et gestion des risques

3.16 Risques associés au projet et gestion des risques

Nommez et décrivez les principaux risques associés à la réussite du projet. Résumez les mesures prises pour gérer ou réduire chacun des risques mentionnés. Limitez la réponse à 500 mots.

F. Extrants et résultats du projet

3.17 Démonstration de la réduction des GES durant le projet

Décrivez comment la solution à démontrer dans le projet affecte les émissions de GES. Votre description devrait inclure un calcul quantitatif des émissions "basiques" pertinentes (en tonnes de CO2e) en l'absence de la solution et un calcul des réductions inférieures à la ligne de base que la solution générera. Limitez la réponse à 500 mots.

informations supplémentaires

3.18 GES causé par la solution

Décrivez les émissions de GES causées par la fabrication, l'installation ou l'exploitation de la solution. Votre description devrait inclure un calcul quantitatif des émissions qui seront générées au cours du projet, exprimées en tonnes de CO2e. Limitez la réponse à 250 mots.

informations supplémentaires

3.19 Réductions nettes de GES démontrées lors du projet

Fournir une estimation des réductions nettes de GES à démontrer pendant le projet, exprimé en tonnes de CO2e. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales. Laissez les valeurs par défaut comme 0 si elles ne sont pas applicables. Utilisez la zone de texte pour clarifier, en référence aux réponses à 3.18 et 3.19 ci-dessus, comment ces estimations ont été calculées. Limitez la réponse à 500 mots.

informations supplémentaires

GHG Reductions / réductions de GES

2018

2019

0

0

Autres commentaires:

PA

G. Autres résultats du projet

3.20 Autres avantages pour l'environnement

Décrivez tout autre avantage pour l'environnement qui devrait être constaté durant le projet en précisant les quantités et les unités de mesure. Indiquez comment ces avantages seront mesurés et validés. Limitez la réponse à 250 mots.

3.21 Avantages sur le plan social

Décrivez tout avantage sur le plan social qui devrait être constaté durant le projet, par exemple l'incidence sur les collectivités et les Premières Nations. Indiquez comment ces avantages seront mesurés et validés. Limitez la réponse à 250 mots.

3.22 Retombées économiques

Décrivez toute retombée économique qui devrait être constatée durant le projet, par exemple les nouvelles possibilités économiques, les répercussions sur la chaîne d'approvisionnement et le potentiel d'exportation. Indiquez comment ces retombées seront mesurées et validées. Limitez la réponse à 250 mots.

DOI Partie 4: Renseignements sur la technologie
FITFEC Renseignements sur la technologie

A. Survol de la technologie

4.1 Description de la technologie

Décrivez de façon générale la technologie mise de l'avant dans le cadre du projet. Limitez la réponse à 500 mots.

4.2 Rôle de la technologie dans la réduction des GES

Expliquez de quelle façon la technologie aidera l'Ontario à atteindre ses cibles en matière de réduction des GES. Limitez la réponse à 250 mots.

4.3 État de la mise au point de la technologie

Décrivez l'état de la mise au point de la technologie, notamment ses applications actuelles et antérieures, le cas échéant. Limitez la réponse à 250 mots.

B. Différenciation et unicité de la technologie

4.4 Technologies concurrentes

Nommez et décrivez les technologies concurrentes, et expliquer comment les technologies sous-jacentes à la solution sont différenciées des technologies concurrentes. Limitez la réponse à 250 mots.

4.5 Propriété intellectuelle de la technologie

Indiquez le degré de protection relatif à la propriété intellectuelle qui couvre la technologie utilisée dans le cadre du projet ainsi que le titulaire des droits de propriété et la date d'expiration des brevets ou droits de propriété. Si ces derniers appartiennent à un autre organisme que le candidat, décrivez les conditions relatives aux permis ou toute entente pertinente. Limitez la réponse à 500 mots.

NA

C. Expansion de la technologie

4.6 Modèle type de déploiement

Décrivez le modèle type de déploiement de la solution ou de la technologie à l'échelle commerciale (par unité ou par installation). Limitez la réponse à 250 mots.

4.7 Réduction annuelle des GES par unité / installation typique

Indiquez les réductions annuelles de GES (exprimées en tonnes de CO2e) qu'une unité typique ou une installation de la solution générera. Limitez la réponse à 250 mots.

informations supplémentaires

0

4.8 Calcul de la réduction annuel des GES

Décrivez comment la quantité de réduction annuelle spécifiée ci-dessus a été calculée. Votre description devrait s'appuyer sur la réponse au 3.20 et inclure un calcul quantitatif des émissions "de base" pertinentes (en tonnes de CO2e) en l'absence de la solution et un calcul des réductions inférieures à la ligne de base que la solution générer à l'échelle commerciale (par unité ou installation). Limitez la réponse à 500 mots.

informations supplémentaires

4.9 Durée de vie type de l'unité ou de l'installation

Indiquez le nombre d'années que devrait durer l'unité ou l'installation.

- [Sélectionner]
- less than 2 years / moins de 2 ans

2-4 years / de 2 à 4 ans

4-8 years / de 4 à 8 ans

8-12 years / de 8 à 12 ans

More than 12 years / plus de 12 ans

4.10 Impacts sur le GES au cours du temps

Comment l'ampleur des réductions annuelles estimées de GES spécifiées ci-dessus évolue au cours du temps en raison d'améliorations ou d'altérations de l'efficacité de la solution.

- [Sélectionner]
- Not applicable / cannot estimate / ne peut pas estimer

More than 50% annual net increase / plus de 50% d'augmentation nette annuelle

30%-50% annual net increase / augmentation nette annuelle de 30% à 50%
15%-30% annual net increase / augmentation nette annuelle de 15% à 30%
10%-15% annual net increase / augmentation nette annuelle de 10% à 15%
6%-10% annual net increase / augmentation nette annuelle de 6% à 10%
3%-6% annual net increase / augmentation nette annuelle de 3% à 6%
Up to 3% annual net increase / jusqu'à 3% d'augmentation nette annuelle
No change anticipated / aucun changement prévu
Up to 3% annual net reduction / jusqu'à 3% de réduction nette annuelle
3%-6% annual net reduction / réduction nette annuelle de 3% à 6%
6%-10% annual net reduction / réduction nette annuelle de 6% à 10%
10%-15% annual net reduction / réduction nette annuelle de 10% à 15%
15%-30% annual net reduction / réduction nette annuelle de 15% à 30%
30%-50% annual net reduction / réduction nette annuelle de 30% à 50%
More than 50% annual net reduction / plus de 50% réduction nette annuelle

D. Autres détails technologiques

4.11 Complexité de l'expansion

Résumez les défis techniques et risques anticipés pour le déploiement de la solution proposée au-delà du projet et de ses technologies connexes en vue de leur déploiement à l'échelle commerciale, et indiquez les mesures qui seront prises pour les surmonter. Limitez la réponse à 300 mots.

4.12 Ressources requises pour le déploiement

Nommez les ressources humaines, financières et organisationnelles nécessaires à l'expansion de la solution et de ses technologies connexes au-delà du projet de démonstration en vue de leur déploiement à l'échelle commerciale, et indiquez comment vous obtiendrez ces ressources. Limitez la réponse à 300 mots.

4.13 Statut réglementaire des technologies

Décrivez toute réglementation ou exigence relative à la sécurité associée au déploiement de la technologie au cours du projet de démonstration et de sa commercialisation ultérieure; pour chacune d'elles, indiquez le degré de conformité actuel et les approbations déjà reçues. Limitez la réponse à 250 mots.

4.14 Risques associés à la technologie et gestion des risques

Nommez et décrivez les principaux risques associés à la technologie. Résumez les mesures qui seront prises pour gérer ou réduire chacun des risques mentionnés. Limitez la réponse à 500 mots.

E. Paramètres financiers de l'expansion de la technologie

4.15 Investissement initial type pour l'achat ou l'installation d'une unité

Indiquez le montant approximatif qu'une personne devra investir pour se procurer ou installer une unité, suivant sa commercialisation. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales.

0

4.16 Coûts de fonctionnement type pour l'achat ou l'installation d'une unité

Indiquez le montant approximatif qu'une personne devra payer annuellement pour faire fonctionner ou installer une unité, suivant sa commercialisation. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales.

0

4.17 Revenus et économies annuelles types générés par l'achat ou l'installation d'une unité

Indiquez le montant approximatif des revenus et économies annuels qu'une personne devrait réaliser en utilisant la technologie, suivant sa commercialisation. Entrez en chiffres sans symbole monétaire, virgules ou décimales.

0

DOI Partie 5: Renseignements sur la commercialisation
FITFEC Renseignements sur la commercialisation

A. Survol du marché

5.1 Survol du marché

Décrivez de façon générale les marchés visés par les solutions mises de l'avant dans le projet, notamment les segments de clientèle. Limitez la réponse à 500 mots.

5.2 Estimation de la taille actuelle du marché ontarien

Indiquez, selon vous, la taille approximative actuelle du marché ontarien visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$
- \$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$
- \$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$
- \$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$
- \$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$
- more than \$1B / plus de 1 G\$
- more than \$5B / plus de 5 G\$

5.3 Estimation de la taille future du marché ontarien

Indiquez, selon vous, la taille approximative du marché ontarien en 2023 (dans cinq ans) visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$
- \$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$
- \$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$
- \$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$
- \$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$
- more than \$1B / plus de 1 G\$
- more than \$5B / plus de 5 G\$

5.4 Estimation de la taille actuelle du marché canadien

Indiquez, selon vous, la taille approximative actuelle du marché canadien visé par les solutions mises de l'avant dans le projet .

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$
- \$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$
- \$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$
- \$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$
- \$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$
- more than \$1B / plus de 1 G\$
- more than \$5B / plus de 5 G\$

5.5 Estimation de la taille future du marché canadien

Indiquez, selon vous, la taille approximative du marché canadien en 2023 (dans cinq ans) visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$

\$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$

\$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$

\$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$

\$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$

more than \$1B / plus de 1 G\$

more than \$5B / plus de 5 G\$

5.6 Estimation de la taille actuelle du marché nord-américain

Indiquez, selon vous, la taille approximative actuelle du marché nord-américain visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$

\$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$

\$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$

\$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$

\$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$

more than \$1B / plus de 1 G\$

more than \$5B / plus de 5 G\$

5.7 Estimation de la taille future du marché nord-américain

Indiquez, selon vous, la taille approximative du marché nord-américain en 2023 (dans cinq ans) visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$

\$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$

\$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$

\$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$

\$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$

more than \$1B / plus de 1 G\$

more than \$5B / plus de 5 G\$

5.8 Estimation de la taille actuelle du marché mondial

Indiquez, selon vous, la taille approximative actuelle du marché mondial visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$

\$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$

\$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$

\$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$

\$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$

more than \$1B / plus de 1 G\$

more than \$5B / plus de 5 G\$

5.9 Estimation de la taille future du marché mondial

Indiquez, selon vous, la taille approximative du marché mondial en 2023 (dans cinq ans) visé par les solutions mises de l'avant dans le projet.

- [Sélectionner]
- less than \$100K / moins de 100 K\$

\$100K-\$1M / de 100 K\$ à 1 M\$

\$1M-\$10M / de 1 M\$ à 10 M\$

\$10M-\$100M / de 10 M\$ à 100 M\$

\$100M-\$1B / de 100 M\$ à 1 G\$

more than \$1B / plus de 1 G\$

more than \$5B / plus de 5 G\$

5.10 Taille et croissance des segments de marché

Commentez la taille actuelle et la croissance anticipée des segments de marché les plus pertinents pour les solutions mises de l'avant dans le projet de démonstration. Limitez la réponse à 250 mots.

5.11 Données sur le marché

Décrivez les études de marché ou les sources sur lesquelles votre organisme s'est appuyé pour évaluer le potentiel des solutions mises de l'avant dans le projet de démonstration. Limitez la réponse à 250 mots.

B. Stratégie de commercialisation

5.12 Survol de la stratégie de commercialisation

Résumez la stratégie de commercialisation pour les solutions mises de l'avant dans le projet. Ce survol devrait comprendre une description des marchés et des segments cibles, des approches de commercialisation et de promotion, des canaux de distribution et du traitement des commandes, ainsi que d'autres détails pertinents pour mieux comprendre la stratégie. Limitez la réponse à 500 mots.

5.13 Concurrence et distinction relatives à la commercialisation

Décrivez le climat concurrentiel anticipé, les principaux concurrents ou principales catégories de concurrents ainsi que votre stratégie pour que votre solution se distingue sur le marché. Limitez la réponse à 300 mots.

5.14 Facteurs essentiels de réussite de la commercialisation

Nommez les cinq principaux facteurs essentiels à la réussite de la commercialisation et indiquez l'approche que vous adopterez pour en tenir compte. Limitez la réponse à 300 mots.

C. Détails du plan de commercialisation

5.15 Ressources pour la commercialisation

Résumez les ressources et les investissements nécessaires à la mise en œuvre et à la réussite de la stratégie de commercialisation. Limitez la réponse à 500 mots.

5.16 Financement de la commercialisation

Décrivez comment le projet obtiendra les ressources et le financement nécessaires à la mise en œuvre et à la réussite de la commercialisation. Limitez la réponse à 250 mots.

5.17 Équipe chargée de la commercialisation

Nommez les principaux membres de l'équipe de commercialisation, précisez leur rôle dans la planification et la mise en œuvre de la commercialisation, et indiquez en quoi leur expérience leur permet de l'assumer. Limitez la réponse à 500 mots.

5.18 Mesure des résultats de la commercialisation

Résumez les paramètres qui seront évalués chaque trimestre tout au long du processus de commercialisation pour veiller à son avancement et à l'atteinte des objectifs. Limitez la réponse à 250 mots.

5.19 Risques associés à la commercialisation et gestion des risques

Nommez et décrivez les principaux risques associés à la réussite de la commercialisation. Résumez les mesures qui seront prises pour gérer ou réduire chacun des risques mentionnés. Limitez la réponse à 500 mots.

D. Extrants et résultats de la commercialisation

5.20 Scénarios de commercialisation en Ontario

Estimez le nombre total d'unités qui devraient être vendues, puis livrées ou installées en Ontario dans les 10 années suivant la fin du projet. Faites l'estimation pour un scénario : le plus probable.

Units or
installations
sold in
Ontario /
ventes
d'unités ou
d'installations
en Ontario

2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

5.21 Scénarios de commercialisation au Canada

Estimez le nombre total d'unités qui devraient être vendues, puis livrées ou installées au Canada, hors de l'Ontario, dans les 10 années suivant la fin du projet. Faites l'estimation pour in scénario : le plus probable.

Units or
installations
sold in the
rest of
Canada /
ventes
d'unités ou
d'installations
dans le reste
du Canada

2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

5.22 Scénarios de commercialisation hors du Canada

Estimez le nombre total d'unités qui devraient être vendues, puis livrées ou installées hors du Canada dans les 10 années suivant la fin du projet. Faites l'estimation pour un scénario : le plus probable.

Units or
installations
exported /
ventes à
l'exportation
d'unités ou
d'installations

2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030
0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

E. Autres résultats de la commercialisation

5.23 Autres avantages de la commercialisation sur l'environnement

Nommez tout autre avantage sur l'environnement anticipé dans les 10 années suivant la fin du projet en précisant les quantités et les unités de mesure. Indiquez comment ces retombées seront mesurées et validées. Limitez la réponse à 250 mots.

5.24 Avantages de la commercialisation sur le plan social

Décrivez tout avantage sur le plan social dans les 10 années suivant la fin du projet, par exemple l'incidence sur les collectivités et les Premières Nations. Indiquez comment ces avantages seront mesurés et validés. Limitez la réponse à 250 mots.

5.25 Retombées économiques de la commercialisation

Décrivez toute retombée économique qui devrait être constatée dans les 10 années suivant la fin du projet, par exemple les nouvelles possibilités économiques, les répercussions sur la chaîne d'approvisionnement et le potentiel d'exportation. Indiquez comment ces retombées seront mesurées et validées. Limitez la réponse à 250 mots.

5.26 Incidence de la commercialisation sur l'emploi

Décrivez l'incidence sur l'emploi qui devrait être constatée dans les 10 années suivant la fin du projet, par exemple sur la création d'emplois à court et à long terme, et sur la formation. Indiquez comment ces avantages seront mesurés et validés. Limitez la réponse à 250 mots.

DOI Partie 6: Auto-évaluation du candidat

A1: Nécessité du projet

A1.1 Nécessité du projet

Options:

A: Tel qu'il est présenté, le projet s'avère peu ou pas nécessaire, ou la ou les solutions ont été suffisamment mises à l'épreuve dans des utilisations similaires pour rendre le projet superflu.

B: Tel qu'il est présenté, le projet pourrait résoudre certains problèmes mineurs relatifs à l'utilisation de la ou des solutions dans le contexte ontarien

C: Tel qu'il est présenté, le projet pourrait résoudre d'importants problèmes relatifs à l'utilisation de la ou des solutions dans les contextes ontarien et canadien.

D: Tel qu'il est présenté, le projet vise précisément à résoudre des problèmes majeurs relatifs à l'utilisation de la ou des solutions qui sont stratégiques pour l'Ontario et importantes à l'échelle canadienne et internationale

Votre réponse et vos commentaires:

A2: Plan de projet

A2.1 Plan de projet

Options:

A: Tel qu'il est présenté, le plan de projet est incomplet ou présente d'importantes faiblesses ou lacunes qui sèment d'importants doutes quant à la réussite du projet.
B: Tel qu'il est présenté, le plan de projet est plutôt complet, mais il présente quelques faiblesses ou lacunes qui compromettent de façon importante la réussite du projet et auxquelles il faut remédier avant l'attribution du financement.
C: Tel qu'il est présenté, le plan de projet est presque complet et devrait favoriser la réussite du projet, à condition de remédier à certaines petites faiblesses ou lacunes avant la mise en œuvre
D: Tel qu'il est présenté, le plan de projet est excellent en tous points et exempt de faiblesses ou de lacunes, il cerne bien les risques potentiels et propose des stratégies pour les réduire, et est très susceptible de favoriser la réussite du projet

Votre réponse et vos commentaires:

A3: Capacité de l'organisme

A3.1 Capacité à mener à bien le projet

Options:

A: L'expertise, les ressources humaines et les installations mises à profit par l'organisme dans le cadre du projet sont inadéquates et très peu susceptibles de favoriser la réussite du projet.
B: L'expertise, les ressources humaines ou les installations mises à profit par l'organisme dans le cadre du projet présentent des lacunes qui compromettent de façon importante la réussite du projet et auxquelles il faut remédier avant l'attribution du financement
C: L'expertise, les ressources humaines et les installations mises à profit par l'organisme dans le cadre du projet devraient favoriser la réussite du projet, à l'exception de certaines petites lacunes qui peuvent être corrigées facilement avant la mise en œuvre
D: L'expertise, les ressources humaines et les installations mises à profit par l'organisme dans le cadre du projet sont très susceptibles de favoriser sa réussite

Votre réponse et vos commentaires:

A4: Capacité financière

A4.1 Capacité financière

Options:

A: Compte tenu des besoins de financement du projet en ce qui concerne les ressources financières existantes de l'organisation et la capacité d'obtenir un financement supplémentaire, tout retard ou dépassement au cours du projet présenterait de sérieux risques pour réussir
B: L'organisation a suffisamment de ressources financières et / ou d'accès au financement pour tenir compte de petits retards ou dépassements au cours du projet, mais des retards importants ou des dépassements pourraient présenter certains risques à la réussite
C: L'organisation a les ressources financières et / ou l'accès au financement pour tenir compte des retards ou dépassements normaux qui pourraient survenir lors du projet
D: L'organisation dispose des ressources financières nécessaires pour tenir compte des retards ou des dépassements qui pourraient survenir lors du projet et peuvent appliquer des ressources supplémentaires si nécessaire pour maintenir l'échéancier prévu

Votre réponse et vos commentaires:

A5: Partenaires stratégiques

A5.1 Partenaires stratégiques du projet

Options:

A: Le ou les partenaires stratégiques ciblés ou les ententes de partenariat proposées sont peu susceptibles de favoriser la réussite du projet
B: Le ou les partenaires stratégiques ciblés ou les ententes de partenariat proposées présentent un certain nombre de lacunes qui compromettent de façon importante la réussite du projet et auxquelles il faut remédier avant l'attribution du financement
C: Le ou les partenaires stratégiques ciblés ou les ententes de partenariat proposées devraient favoriser la réussite du projet, à l'exception de certaines petites faiblesses ou lacunes qui peuvent être facilement corrigées avant la mise en œuvre
D: Le ou les partenaires stratégiques ciblés ou les ententes de partenariat proposées devraient nettement favoriser la réussite du projet

Votre réponse et vos commentaires:

B1: Potentiel de réduction des GES

B1.1 Potentiel de la technologie pour réduire les GES en Ontario

Options:

A: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le cadre du projet présentent un potentiel d'application limité qui ne leur donne pas la portée suffisante pour contribuer de façon significative à la réduction des GES en Ontario.
B: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le cadre du projet présentent un bon potentiel d'application qui leur donne une portée suffisante pour contribuer de façon modeste à la réduction des GES en Ontario.
C: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le cadre du projet de démonstration présentent un bon potentiel d'application qui leur donne une portée suffisante pour contribuer de façon importante à la réduction des GES en Ontario
D: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le cadre du projet de démonstration présentent un excellent potentiel d'application qui leur donne une portée suffisante pour contribuer de façon majeure et durable à la réduction des GES en Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

B2: Maturité pour le déploiement

B2.1 Maturité de la technologie en vue du déploiement

Options:

A: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet sont mal maîtrisées ou peu développées, ou elles n'ont pas été éprouvées dans les contextes d'application proposés
B: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet ont atteint un niveau de développement minimal, mais ont été peu éprouvées dans les contextes d'application proposés
C: La ou les technologies à la base de la ou des principales solutions présentées dans le projet ont été éprouvées dans un environnement contrôlé de façon à recueillir un nombre suffisant de données pour confirmer leur validité dans les contextes d'application proposés
D: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet ont été éprouvées de façon exhaustive dans un vaste éventail de conditions, et les résultats présentent un fort degré de cohérence et de répétabilité confirmant leur validité dans les contextes d'application proposés

Votre réponse et vos commentaires:

B3: Unicité de la technologie**B3.1 Unicité de la technologie**

Options:

A: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet sont très semblables à d'autres solutions offertes sur le marché
B: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet présentent un certain nombre d'avantages par rapport à d'autres solutions très semblables sur le marché.
C: La ou les technologies à la base de la ou des principales solutions présentées dans le projet de démonstration présentent un certain nombre de caractéristiques uniques et exclusives que la clientèle pourrait majoritairement considérer comme supérieures à celles des solutions concurrentes
D: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet de démonstration représentent une percée qui permettra à l'organisme de maintenir un avantage concurrentiel à long terme sur le marché

Votre réponse et vos commentaires:

B4: Risques associés à la technologie**B4.1 Risques associés à la technologie et à l'expansion et gestion des risques**

Options:

A: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet présentent un grand nombre de facteurs de risque importants qui rendraient peu probables la réussite du projet ou son expansion subséquente
B: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet présentent au moins un facteur de risque important qui rendrait difficile la réussite du projet ou son expansion subséquente
C: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet présentent un nombre raisonnable de facteurs de risque qui nécessiteraient une attention particulière pour favoriser la réussite du projet et son expansion subséquente. Le candidat connaît ces risques et est probablement en mesure de les gérer.
D: La ou les technologies à la base des principales solutions présentées dans le projet de démonstration présentent un nombre raisonnable de facteurs de risque qui nécessiteraient une attention particulière. Le candidat connaît ces risques et a présenté une excellente stratégie de réduction ou de gestion des risques techniques qui est très susceptible de favoriser la réussite du projet et son expansion subséquente

Votre réponse et vos commentaires:

C1: Marché potentiel**C1.1 Marché potentiel**

Options:

A: Les marchés pour la ou les solutions principales du projet de démonstration sont petits, ont un faible potentiel de croissance ou sont très concurrentiels
B: Les marchés pour la ou les solutions principales du projet de démonstration présentent des occasions intéressantes dans certains créneaux, ainsi qu'un potentiel de croissance raisonnable, principalement en Amérique du Nord.
C: Les marchés pour la ou les solutions principales du projet de démonstration sont internationaux et présentent un grand potentiel de croissance.
D: Les marchés pour la ou les solutions principales du projet de démonstration sont internationaux et présentent un grand potentiel de croissance continue

Votre réponse et vos commentaires:

C2: Stratégie de commercialisation**C2.1 Stratégie de commercialisation et avantage concurrentiel**

Options:

A: La stratégie de commercialisation ou l'avantage concurrentiel présentés sont insuffisants, incomplets ou inadéquats
B: La stratégie de commercialisation est adéquate et accompagnée d'une explication sommaire de l'avantage concurrentiel actuel de la ou des solutions à commercialiser
C: La stratégie de commercialisation est adéquate et donne de bonnes raisons de croire que la ou les solutions présenteront possiblement un avantage concurrentiel à long terme viable
D: La stratégie de commercialisation est exhaustive et démontre de façon convaincante que la ou les solutions présenteront probablement un avantage concurrentiel à long terme viable.

Votre réponse et vos commentaires:

C3: Capacité de commercialisation**C3.1 Capacité organisationnelle et financière**

Options:

A: Compte tenu des facteurs nécessaires à la réussite de la commercialisation, l'expertise, les ressources humaines, les installations ou les ressources financières de l'organisme présentent d'importantes faiblesses, carences ou lacunes qui soulèvent de sérieux doutes quant à la réussite de la mise en œuvre de la stratégie de commercialisation
B: Compte tenu des facteurs nécessaires à la réussite de la commercialisation, l'expertise, les ressources humaines, les installations ou les ressources financières de l'organisme présentent certaines faiblesses, carences ou lacunes qui soulèvent de sérieux doutes quant à la réussite de la mise en œuvre de la stratégie de commercialisation, à moins que l'organisme y remédie avant le financement du projet
C: L'expertise, les ressources humaines, les installations ou les ressources financières de l'organisme sont probablement suffisantes pour assurer la réussite de la mise en œuvre de la stratégie de commercialisation, mais présentent quelques faiblesses, carences ou lacunes qui peuvent être réglées au cours du projet
D: L'expertise, les ressources humaines, les installations et les ressources financières de l'organisme sont suffisantes pour assurer la réussite de la mise en œuvre de la stratégie de commercialisation

Votre réponse et vos commentaires:

C4: Risques associés à la commercialisation**C4.1 Risques techniques de l'expansion et gestion des risques**

Options:

A: La stratégie d'accès au marché et de commercialisation présentée comprend certains facteurs de risque importants qui pourraient compromettre l'atteinte de ses objectifs à long terme
B: La stratégie d'accès au marché et de commercialisation présentée comprend au moins un facteur de risque important qui pourrait nuire à l'atteinte de ses objectifs à long terme
C: La stratégie d'accès au marché et de commercialisation présentée comprend un ensemble raisonnable de facteurs de risque auxquels il faudra porter une attention particulière pour atteindre ses objectifs à long terme. L'organisme candidat connaît ces risques et sera probablement en mesure de les gérer
D: La stratégie d'accès au marché et de commercialisation présentée comprend un ensemble raisonnable de facteurs de risque auxquels il faudra porter une attention particulière. L'organisme candidat connaît ces risques et a présenté une excellente stratégie d'atténuation et de gestion des risques qui lui permettra fort probablement d'atteindre ses objectifs à long terme

Votre réponse et vos commentaires:

D1: Réduction des émissions de GES à court terme**D1.1 Réduction des émissions de GES à court terme (d'ici 2020)**

Options:

A: Sur la base des revendications du requérant concernant les réductions de GES à court terme d'ici 2020, le projet aura un impact minimal sur les GES en Ontario
B: Sur la base des revendications du requérant concernant les réductions de GES à court terme d'ici 2020, le projet aura un impact modeste sur les GES en Ontario
C: Sur la base des revendications du requérant concernant les réductions de GES à court terme d'ici 2020, le projet aura un impact significatif sur les GES en Ontario
D: Sur la base des revendications du requérant concernant les réductions de GES à court terme d'ici 2020, le projet aura un impact majeur sur les GES en Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

D2: Réduction des émissions de GES à moyen et long terme**D2.1 Réduction des émissions de GES à moyen et long terme**

Options:

A: Sur la base des allégations de la requérante concernant les réductions de GES à moyen / long terme d'ici 2030, la commercialisation de la solution aura un impact minimal sur les GES en Ontario
B: Sur la base des allégations de la requérante concernant les réductions de GES à moyen / long terme d'ici 2030, la commercialisation de la solution aura un impact modeste sur les GES en Ontario
C: Sur la base des allégations de la requérante concernant les réductions de GES à moyen / long terme d'ici 2030, la commercialisation de la solution aura un impact significatif sur les GES en Ontario
D: Sur la base des allégations de la requérante concernant les réductions de GES à moyen / long terme d'ici 2030, la commercialisation de la solution aura un impact majeur sur les GES en Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

D3: Autres retombées environnementales**D3.1 Autres retombées environnementales**

Les projets de démonstration et leur commercialisation ont idéalement des retombées environnementales supplémentaires pour l'Ontario, p. ex., réduction des déchets, eau saine, effets positifs sur l'agriculture et la foresterie.

Options:

A: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement peu de retombées environnementales supplémentaires à long terme pour l'Ontario, voire aucune.
B: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement certaines retombées environnementales minimales supplémentaires à long terme pour l'Ontario
C: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement au moins une retombée environnementale importante supplémentaire à long terme pour l'Ontario
D: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement des retombées environnementales supplémentaires importantes et durables pour l'Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

D4: Avantages sur le plan social

D4.1 Avantages sur le plan social

Les projets de démonstration et leur commercialisation offriront idéalement des avantages sur le plan social pour l'Ontario, par exemple l'incidence sur les collectivités et les Premières Nations.

Options:

A: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées offriront probablement peu d'avantages à long terme sur le plan social pour l'Ontario, voire aucun
B: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées offriront probablement certains avantages minimales à long terme sur le plan social pour l'Ontario
C: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées offriront probablement au moins un avantage important à long terme sur le plan social pour l'Ontario
D: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées offriront probablement d'importants avantages durables sur le plan social pour l'Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

D4.2 Répercussions sur les intervenants

Idéalement, les projets de démonstration et leur commercialisation auront des répercussions positives sur les intervenants et entraîneront un bon rendement de leurs investissements.

Options:

A: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement peu de répercussions positives à long terme sur les intervenants, voire aucune, et offriront un rendement négligeable ou négatif
B: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement certaines répercussions positives à long terme minimales sur les intervenants, et offriront un rendement modeste
C: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement au moins une répercussion positive à long terme importante sur les intervenants, et offriront un rendement raisonnable
D: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement des répercussions positives, importantes et durables sur les intervenants, et offriront un rendement considérable

Votre réponse et vos commentaires:

D5: Retombées économiques

D5.1 Retombées économiques

Idéalement, les projets de démonstration et leur commercialisation entraîneront des retombées économiques en Ontario, p. ex., création d'emplois durables, soutien à la croissance des ventes à l'exportation, amélioration de l'image de l'Ontario en tant que chef de file sur le plan des technologies de réduction des GES et de leur application, et attraction d'investissements en Ontario.

Options:

A: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement peu de retombées économiques à long terme en Ontario, voire aucune
B: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement certaines retombées économiques à long terme minimales en Ontario.
C: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement au moins une retombée économique à long terme importante en Ontario
D: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement des retombées économiques importantes et durables en Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

D5.2 Répercussions sur l'emploi

Idéalement, les projets de démonstration et leur commercialisation auront des incidences positives sur l'emploi en Ontario.

Options:

A: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement peu d'incidences positives à long terme sur l'emploi en Ontario, voire aucune
B: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement certaines incidences positives minimales à long terme sur l'emploi en Ontario.
C: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement des incidences positives à long terme importantes sur l'emploi en Ontario
D: La mise en œuvre du projet de démonstration et la commercialisation de la ou des solutions présentées auront probablement des incidences positives, importantes et durables sur l'emploi en Ontario

Votre réponse et vos commentaires:

Le texte suivant représente l'énoncé de certification devant être accepté à comme faisant partie du processus de soumission final.

Attestations

Lorsqu'il soumet sa proposition, le soumissionnaire doit certifier ce qui suit:

- Le soumissionnaire a lu, compris et accepté le contenu, les dispositions et les conditions figurant dans toutes les parties de l'appel de propositions.
- Qu'il ou elle est le signataire autorisé par l'entreprise du soumissionnaire et a le pouvoir de présenter la proposition au nom du soumissionnaire. Il ou elle peut agir à titre de personne ressource principale dans le cadre de la proposition.
- Tous les renseignements fournis dans le cadre de la proposition sont exacts et complets.

Appuyer sur "Accepter" ci-dessous pour signifier votre certification de l'énoncé ci-dessus